

## **Un nouvel partenariat et une occasion de générer des revenus :** ***L'ACRC s'associe à Polar Electro Canada***

L'ACRC établit parfois des partenariats avec l'industrie afin de créer des programmes qui profitent à vos clients, votre programme et l'ACRC. C'est ce que prévoit accomplir ce nouveau partenariat avec Polar. Les programmes de réadaptation cardiaque sont offerts l'opportunité de faire la vente de cardiofréquencemètres Polar directement à leurs clients et par la suite, générer des nouveaux revenus pour leur programme. L'ACRC a négocié un taux spécial de Polar pour vous et votre programme de réadaptation cardiaque auquel vous pouvez acheter les cardiofréquencemètres avec un autre rabais de 4%! Votre programme à son tour, vend les cardiofréquencemètres à vos clients à un prix que vous déterminerez, et vous garderez les revenus. L'ACRC en profite en cueillant 2% des ventes à chaque trimestre financier, directement de Polar. Les membres de l'ACRC en tirent encore avantage parce que l'ACRC achemine ces fonds vers le développement professionnel et ses services. Nous demandons seulement que votre première commande soit d'un minimum de 750,00\$, qui vous permettra d'accumuler un peu de stock (environ de 8 à 12 montres, selon le modèle).

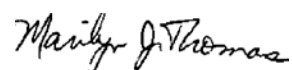
**Pourquoi votre programme devrait participer?** À chaque année, de nombreux programmes se tournent vers l'ACRC pour trouver des opportunités de générer des revenus. Ce partenariat a été choisi parce que nous l'avons jugé facilement réalisable et flexible, nous trouvons que les produits peuvent être vendus dans les classes ou depuis un lieu central dans votre établissement, les produits sont d'excellente qualité, et de plus, Polar offre son aide aux programmes de réadaptation cardiaque pour établir ce système de vente dans votre centre et offre la formation et l'appui à tous les programmes qui participent.

**Et si mon programme est déjà détailleur?** C'est encore mieux parce que vous profitez de l'appui et la formation qu'offrent vos représentants locaux de Polar, et vous savez que vous appuyez l'ACRC en participant.

**Mais je ne peux pas faire la vente au détail!** Vous pouvez néanmoins participer en distribuant des feuilles de référence à vos clients et ils peuvent faire l'achat localement selon ce qu'il leur convient. Vos clients en profitent en accédant à des cardiofréquencemètres appropriés qui leurs sont recommandés à utiliser dans votre programme. Ces ventes comptent dans le total des ventes nationales.

**Pourquoi les cardiofréquencemètres?** Afin d'améliorer la participation de vos clients dans votre programme de réadaptation cardiaque et d'appuyez l'autogestion dans le cadre de la réadaptation cardiaque.

**Svp lire l'information jointe pour de plus amples renseignements à propos de cette nouvelle opportunité. Envoyez un courriel à [mthomas@cacr.ca](mailto:mthomas@cacr.ca) pour plus d'informations OU contactez Dena Gordon de Polar pour vous inscrire!**



Marilyn J. Thomas, B.A.  
Directrice générale